

MARKETING 5.0

Modalidad: PRESENCIAL/REMOTO

PROGRAMA INTENSIVO

Duración: **5 MESES**

UC CENTRAL



SOBRE ESTE PROGRAMA

La Certificación en Marketing 5.0 te ofrece las herramientas para diseñar, ejecutar y optimizar estrategias digitales eficientes y efectivas en un mercado digitalizado que ha sido marcado por la entrada de la Inteligencia Artificial Generativa, la cual marca el inicio de la adaptación de las empresas y personas a la Industria 5.0.

En este programa desarrollarás competencias prácticas y teóricas para administrar redes sociales de manera profesional, liderar la experiencia del cliente mediante estrategias centradas en el usuario y optimizar la visibilidad online de la empresa a través del posicionamiento orgánico y campañas pagadas en medios digitales.

Simultáneamente aprenderás a utilizar herramientas de manera profesional que te permitan utilizar la Inteligencia Artificial Generativa con criterio ético, profesional y científico.

Características

Horas por sesión: Total de horas: 54

9 módulos en total

111

Duración total: 5 meses



I MÓDULO:

·Introducción a Social Media
·Plataformas de redes sociales
Meta, TikTok, YouTube
·Gestión de campañas efectivas.
·Community Manager
·Herramientas para creación de contenido
·Estrategias de interacción con
audiencias específicas

II MÓDULO:

Social Media ADS
 Optimización de la inversión publicitaria en Meta, TikTok y Youtube

 Presupuesto
 Marketing para YouTube

 Plataformas de Producción Audiovisual para creación de contenido en YouTube
 Estrategias de monetización y Engagement con la audiencia

III MÓDULO:

Planificación de Medios Digitales.
Planificación estratégica de medios pagados.

Plan de Medios.
Análisis de Resultados.
Herramientas para realización de las métricas sobre campañas
Elaboración de Informes Dashboards

IV MÓDULO:

Introducción a Customer Experience
 Management 5.0 y CRM.
 Conceptos fundamentales de Customer Experience
 Management 5.0 (CXM) y su impacto en
 la lealtad del cliente.
 Herramientas de Customer Relation Marketing
 (CRM) para la automatización y gestión de la
 relación con los clientes.
 Optimización de la experiencia del cliente a lo largo
 del ciclo de vida.

V MÓDULO:

· Automatización y Análisis Predictivo.
· Uso de Inteligencia Artificial Generativa en la gestión del Customer Experience: chatbots, asistentes virtuales y análisis predictivo.
· Automatización de procesos CRM con IA para mejorar la personalización y fidelización.
· Herramientas de análisis predictivo para anticipar las necesidades del cliente y personalizar estrategias de fidelización.

VI MÓDULO:

Gestión de Marketing con Influencers.
Identificación y selección de Influencers adecuados para campañas de marketing.
Estrategias para gestionar relaciones con Influencers, maximizando el impacto en la experiencia del cliente.

Métricas clave y análisis del Retorno de Inversión (ROI) en campañas con Influencers.
Ética digital en la gestión de Influencers y la transparencia en la comunicación.

VII MÓDULO:

Introducción a SEO y SEM 5.0 conceptos fundamentales y tendencias actuales en el Marketing Digital.
 Optimización de SEO mediante técnicas avanzadas de optimización de contenido y estructura de sitios web, estrategias de Link Building.
 Gestión de SEM mediante Estrategias de gestión de campañas pagadas utilizando Google Ads y Bing Ads.
 Herramientas y Métricas de medición de la eficacia de las campañas de SEO y SEM 5.0.

VIII MÓDULO:

Automatización y Análisis Predictivo mediante Inteligencia Artificial Generativa en la optimización de campañas SEO y SEM 5.0.
Herramientas de automatización en procesos de SEO y SEM 5.0 campañas pagadas y orgánicas.
Análisis predictivo en la anticipación de tendencias y ajuste de estrategias en tiempo real.
Optimización SEO con Visual Search.

IX MÓDULO:

Optimización de Contenido y estrategias de Marketing de Conversión.
 Métricas de medición del Retorno de Inversión (ROI).
 Herramientas de Automatización con Inteligencia Artificial Generativa.
 Ética digital en el manejo de campañas SEO y SEM 5.0.

